

# Онлайн-программа женского предпринимательства в Центральной Азии «Укрепление Цифровых навыков женщин-предпринимателей»

Февраль - Апрель 2024 г. | Онлайн

ОБСЕ рада объявить о приеме заявок на участие в Программе женского предпринимательства в Центральной Азии «Укрепление цифровых навыков женщин-предпринимателей», которая будет проходить онлайн с 19-февраля по 3-апреля 2024 года.

Программа женского предпринимательства в Центральной Азии представляет собой онлайн серию обмена и обучения для 20 предприятий из Центральной Азии, возглавляемых женщинами. Серия семинаров предоставит женщинам-предпринимателям региональную платформу обучения и диалога, где они смогут научиться масштабировать свой бизнес за счет использования технологий, таких как использование онлайн-рынков, маркетинга в социальных сетях и цифровых инструментов для управления бизнесом. Это также будет способствовать повышению цифровых навыков женщин и будет способствовать взаимному обучению и развитию.

Программа женского предпринимательства в Центральной Азии призвана:

1. развивать цифровые навыки женщин-владельцев бизнеса, необходимые для эффективного управления и продвижения их бизнеса;
2. предоставить женщинам-предпринимателям возможность обучения для разработки своих бизнес-планов, направленных на развитие своего бизнеса посредством использования онлайн-платформ;
3. делиться и обсуждать бизнес-концепции и выступать с бизнес-планами;
4. награждать выбранных участников ежегодную онлайн-подписку и использование платных цифровых инструментов или курсов.

Программа будет проводиться два раза в неделю, с 19:00-21:00 (+6 UTC) (в понедельник и среду, с дополнительным консультационным часом по пятницам).

Более подробную информацию о модулях и рабочем плане программы приложена в конце документа (Таблица №1 Модули)

## Профиль участников:

Мы будем рады получить вашу заявку, если:

- вы женщина-владелец или совладелица бизнеса;
- вашему бизнесу не менее 2х лет;
- вам исполнилось 18 лет, вы являетесь гражданином и действующим жителем одной из стран Центральной Азии;
- вы свободно владеете русским языком;
- вы обладаете базовыми навыками работы с компьютером;
- у вас есть стабильный доступ в Интернет из места вашего обучения;
- вы открыты для изучения методов проверки своих бизнес-идей и планов;
- вы готовы, мотивированы и полны решимости завершить программу, готовы участвовать в выполнении заданий и применять полученные знания в своем бизнесе.

## Как подать заявку и сроки

Всем заинтересованным кандидатам следует подать заявку, заполнив форму Google по адресу <https://forms.gle/uDzkSZ8ATbTi1TPk6>. Вам нужен Gmail аккаунт, чтобы заполнить Google форму. Пожалуйста, подготовьте свое резюме для загрузки в Google форму.

Только отобранные кандидаты будут уведомлены до 12-февраля 2024 г.

## Срок подачи заявок:

29-января 2024 г., до 14:00 (+6 UTC)

### Практическая и финансовая информация:

Программа женского предпринимательства в Центральной Азии будет проходить онлайн. Программа спонсируется ОБСЕ, и плата за участие не взимается. Заключительная церемония награждения будет организована в локации, которая будет определена ближе к концу программы:

- Проезд победителей к месту проведения церемонии награждения будет оплачен организаторами;
- Проживание и питание победителей во время церемонии награждения оплачиваются организаторами;
- Во время церемонии награждения избранные победители конкурса программ будут награждены годовой онлайн-подпиской и цифровыми инструментами или курсами, адаптированными к их потребностям;
- Победители должны быть доступны в течение всего периода мероприятия.

### Рабочий язык программы:

Рабочим языком мероприятия будет русский. Некоторые приглашенные докладчики могут использовать английский язык; будет обеспечен перевод на русский язык.

### Дальнейшая информация:

Для получения дополнительной информации свяжитесь с нами по следующему адресу электронной почты: [gulshat@inkubasia.com](mailto:gulshat@inkubasia.com)

### Примечание:

В процессе отбора будут применяться критерии географического баланса.

Мы также призываем участников, которые являются совладельцами, со-менеджерами, соучредителями и т. д., подавать заявки в команде.

Кандидатам из небольших населенных пунктов за пределами региональных центров и столиц рекомендуется подавать заявки. Участникам рекомендуется продемонстрировать свою мотивацию для подачи заявки в форме заявки.

В связи с большим объемом поступивших заявок организаторы оставляют за собой право связаться только с теми кандидатами, которые прошли конкурсный отбор.

### Таблица №1 Модули

#### ДАТЫ И ТЕМЫ ТРЕНИНГОВ

Дата 2024	Темы недели
19/02 21/02 (23/02)	<b>1: Вступление. Обзор программы и Бизнес-модель Канвас</b> Научитесь составлять digital-план и использовать цифровую трансформацию для развития вашего бизнеса. Узнаете, как использовать бизнес-модель Канвас для тестирования идей и преодоления бизнес-проблем. На протяжении оставшейся части курса бизнес-модель Канвас будет использоваться каждую неделю, когда вы будете работать над повторением ваших пользовательских планов бизнес-модели для окончательного проекта (должен быть представлен за неделю до окончания курса).
26/02 28/02 (01/03)	<b>2: Создание эффективного присутствия в Интернете: Стратегии создания бренда и достижения совершенства в SMM</b> Научитесь у экспертов по SMM о том, как создать сильный бренд в Интернете, как разработать стратегию SMM и как использовать Искусственный интеллект и другие инструменты для создания контента.
04/03 06/03 (08/03)	<b>3: Привлечение ваших клиентов для стимулирования продаж: Цифровые инструменты для управления взаимоотношениями с клиентами</b> Узнаете об управлении взаимоотношениями с клиентами и узнаете от экспертов по бизнес-организациям о том, как использовать цифровые инструменты для отслеживания клиентов и общения с ними.
11/03 13/03 (15/03)	<b>4: Увеличение охвата: Использование Онлайн-рекламы для роста бизнеса</b> Узнаете о рекламе в Instagram и о том, как найти новых клиентов с помощью платной рекламы, учитывая целевую аудиторию, дизайн рекламы и бюджет/затраты.

18/03 20/03 (22/03)	<b>5: Освоение Онлайн-продаж: Профессиональные советы для достижения Успеха</b> Научитесь от опытных онлайн-продавцов о том, как извлечь выгоду из продажи товаров онлайн и как создавать списки товаров, используя профессиональные фотографии / описания.
25/03 27/03 (29/03)	<b>6: Цифровые финансовые инструменты управления бизнесом</b> Получите ценную информацию о доступе к финансовым ресурсам, таким как небольшие займы и гранты, о том, как делать осознанный выбор банковских и финансовых услуг и находить эти источники онлайн. Изучите онлайн-ресурсы и приложения, которые помогут вам управлять финансовым потоком денежных средств, и финансовыми документами, обеспечивая лучшую организацию для достижения ваших бизнес-целей.
01/04 03/04	<b>7.Презентации студентов</b> Конкурсные итоговые презентации проектов студентами перед жюри экспертами.
Подлежит делению	<b>8.Церемония награждения</b> Локация: Дата подлежит определению Дата: 3 дня, мероприятие пройдет где-то между этими датами 19-26 апреля.

**Подать заявку!**

<https://forms.gle/uDzkSZ8ATbtitPk6>